

SAS Consulting®

- ❑ Przekraczanie własnych ograniczeń
- ❑ Doświadczanie spokoju i spełnienia
- ❑ Zwiększenie motywacja do działania

SAS Consulting

Life & Business Coaching

Coaching indywidualny

Coaching indywidualny jest najefektywniejszą i najszybszą metodą rozwoju potencjału osoby, rozwoju osobowości, osiągnięcia celów zawodowych szybciej niż standardowo, pozbywania się ograniczeń oraz znajdowania harmonii w życiu zawodowym i osobistym. Opiera się ona przede wszystkim na partnerskich relacjach pomiędzy klientem a coach'em.

Profesjonalny zespół certyfikowanych Coachów pomoże Państwu przekraczać bariery, wyjść z własnej strefy komfortu i dostrzec nowe możliwości, poznać lepiej samego siebie oraz co najistotniejsze podnieść poczucie własnej wartości. W zależności od potrzeb i celów stworzyliśmy naszą ofertę opartą o Life Coaching, Business Coaching oraz Executive Coaching.

Life coaching

W lifecoachingu zajmujemy się życiem osobistym i jego aspektami: związkami, finansami, rodziną, zdrowiem a także karierą. Głównymi korzyściami jest:

- doświadczanie spokoju, radości czy poczucia spełnienia,
- przekraczanie swoich ograniczeń i barier,
- uzdrowienie relacji partnerskich,
- świadomie kreowanie własnej kariery,
- poczucie wartości każdego dnia.

Opis sesji:

Sesja coachingowa trwa 75 minut. Ilość sesji przewidziana na 7 do 12 spotkań.

Cena za sesję: 350 PLN

Business Coaching

Indywidualna praca z profesjonalnym coachem biznesu to najbardziej efektywny sposób osiągnięcia mistrzostwa w wybranym zakresie kompetencji.

Business Coaching to imponujący zestaw narzędzi pozwala na rzeczywiste osiągnięcie i wdrożenie do organizacji takich umiejętności jak:

- większa kreatywność i elastyczność w działaniu,
- zwiększenie motywacja do działania co jednocześnie zapobiega wypaleniu zawodowemu,
- udoskonalone umiejętności interpersonalne

Opis sesji:

Sesja coachingowa trwa 90 do 120 minut. Ilość sesji przewidziana na 7 do 15 spotkań.

Cena za sesję: 1250 PLN

Executive Coaching

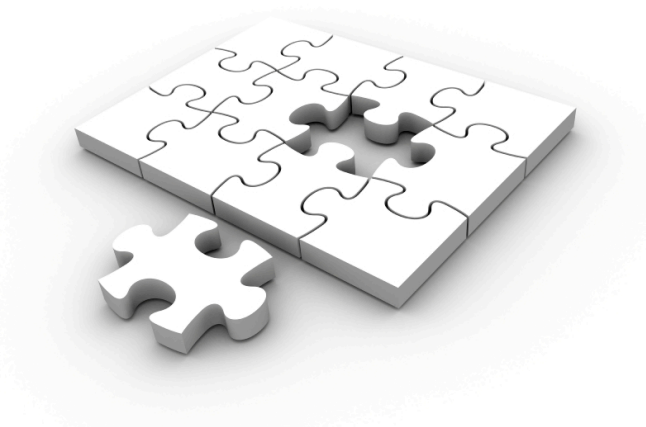
Celem Executive Coachingu jest indywidualny rozwój kadry zarządzającej, podniesienie efektywności osobistej, charyzmy przywódczej oraz ważnych cech i wartości danego lidera.

Executive Coaching służy przede wszystkim rozwojowi świadomości lidera w zakresie stylu oraz sposobu zarządzania, zasobów zachowań, jakim dysponuje w określonych sytuacjach oraz kreatywnego przełamывania impasów. Coach w tym przypadku jest katalizatorem zmian jak również profesjonalnym i praktycznym Mentorem oraz Konsultantem w konkretnej branży.

Opis sesji:

Sesja coachingowa trwa 120 do 150 minut. Ilość sugerowanych sesji na 12 spotkań.

Cena za sesję: 2500 PLN



Współpraca jest kluczem do rozwoju siebie i innych.

Dzięki naszym Coachom poznają Państwo techniki oraz metody, które można wykorzystać w codziennym życiu a także nauczyć sposobów pozytywnego myślenia znajomych, przyjaciół czy pracowników. Za słowami R. W. Emersona „człowiek jest tym, o czym myśli przez cały dzień” zapraszamy do wspólnego odkrywania granic potencjału człowieka.

Coach

Gracjan Sasim : Senior Business Consultant, Coach, Trener. Absolwent Akademii Leona Koźmińskiego w Warszawie oraz Bradford University w Wielkiej Brytanii. Od 10 lat analityk i konsultant biznesowy specjalizujący się w restrukturyzacji przedsiębiorstw z branży spożywczej, chemicznej, tekstylia, tworzywa sztuczne, informatycznej oraz wielu innych. Zajmuje się restrukturyzacją oraz konsultacją operacyjną, procesową i strategiczną dla firm upadających oraz pragnących podbić rynek Polski i zagraniczny. Z jego konsultacji korzystały takie firmy jak: Animex, Sanwil Polska, CSI Jedność, Zakłady Dziewiarskie Wola, Kati, Zakłady poligraficzne Emmerson, Cezar, Zakłady Przetwórstwa Mięsnego Lukullus, Konimpex oraz wiele innych.

Jako pierwszy konsultant w Polsce doprowadził do połączenia Mentoringu i Consultingu, dzięki którym powstał program szkoleń praktycznych opartych na realnych przypadkach podczas pracy z klientami. Sukcesem takich szkoleń jest długotrwałe przyswojenie wiedzy.

W branży konsultingowej znany z budowy i prowadzenia działów sprzedaży oraz wybitnych rezultatów trenerskich. Projektowane na życzenie klientów strategie i plany budżetowe powodowały gwałtowne wzrosty sprzedaży przy zachowaniu lub wzroście rentowności oraz znacznym obniżeniu kosztów operacyjnych.

Jednakże największym sukcesem jest zbudowanie oraz przeszkolenie prężnie działających zespołów sprzedażowych dla takich firm jak Sanwil Polska Sp. z o.o. czy CSI Jedność. Zespoły te określane są obecnie, jako najskuteczniejsze w branży FMCG a ich zaangażowanie rokrocznie skutkuje wzrostami obrotów.

Z zamiłowania Coach oraz Trener i Mentor. Specjalizuje się głównie w szkoleniach dla wyższej kadry menadżerskiej oraz praktycznych szkoleniach sprzedażowych. Prowadzi szkolenia z Zarządzania Operacyjnego, Zarządzania Celami, Zarządzania działami oraz szkolenia z zakresu negocjacji, prezentacji biznesowych oraz skutecznej sprzedaży. Jako trener i Mentor znany z inspirowania do działania i kreatywnego podejścia do biznesu.

Zapraszamy na sesje do:

SAS Consulting

Ul. Lasek Brzozowy 3/26

02-792 Warszawa

Tel : 694-875-449

Mail: sasim@sasconsulting.eu



Serdecznie Zapraszam

Gracjan Sasim