



SAS Consulting

- ▣ Praktyczne szkolenia biznesowe
- ▣ Wzrost efektywności i satysfakcji
- ▣ Długotrwałe zmiany zachowań

SAS Consulting

Szkolenia biznesowe

SAS Consulting

SAS Consulting to zespół profesjonalnych konsultantów specjalizujących się we większości sektorów rynku biznesowego. Do grona konsultantów naszej firmy należą przede wszystkim praktycy, którzy w swojej historii mają potężne zaplecze doświadczenia w restrukturyzacji, doradztwie oraz szkoleniach. Naszym celem jest dogłębna analiza potrzeb klienta, która pozwala na jasne wytyczenie celu zmiany. W odpowiedzi na potrzeby dostarczamy najsilniejsze rozwiązania w postaci restrukturyzacji, szkoleń oraz mentoringu, co pozwala na długotrwałe wprowadzenie zmiany, jak również błyskawiczny wzrost potencjału obrotowego oraz redukcji kosztów.

SAS Consulting dostarcza dla Klientów kompleksowe usługi doradcze, pamiętając, że drogą do osiągnięcia celów biznesowych przedsiębiorstwa jest zrównoważona organizacja, umiejętnie łącząca strategiczne nastawienie na klienta, skuteczność w działaniu i wsparcie w postaci doświadczenia mentorskiego. Skuteczne wykorzystanie tych narzędzi umożliwia uzyskanie znacznej przewagi konkurencyjnej.

Oferta biznesowa

Główne obszary rozwiązań dostarczanych przez SAS Consulting obejmują:

- Szkolenia Top –Management;
- Szkolenia z zarządzania obszarami;
- Negocjacje oraz szkolenia sprzedażowe;
- Analizę ogólnego stanu efektywności przedsiębiorstw;
- Analizy optymalizacji procesowej;
- Poprawa efektywności działów sprzedaży;
- Poprawa rentowności przedsiębiorstwa;
- Opracowanie skutecznych strategii rozwoju;
- Wsparcie systemów zarządzania produkcją;
- Poprawa wiarygodności informacji oraz prawidłowości przepływu kluczowych danych wewnątrz oraz między działami;



Bezkonkurencyjne podejście do restrukturyzacji przedsiębiorstwa.

Zaufali nam w poradach konsultingowych



Produkcja mięsa



Poligrafia



Produkcja skór ekologicznych



Dystrybutor chemii



Produkcja mięsa



Dziennictwo i dystrybucja



Produkcja kosmetyków



Produkcja wyrobów cukierniczych

SAS Consulting cechuje wysoka skuteczność wdrożeń, jasność celów projektów wdrożeniowych oraz profesjonalny zespół praktyków dzięki, którym dajemy gwarancję oczekiwanych korzyści projektowych. To właśnie z tych powodów SAS Consulting cieszy się zaufaniem liczego grona Klientów, w którym to można odnaleźć największe firmy polskie i zagraniczne, jak również firmy lokalne; od spółek giełdowych po przedsiębiorstwa państwowe i prywatne; od branży chemicznej i maszynowej, poprzez przemysł lekki, spożywczy do handlu i budownictwa .

Szkolenia praktyczne

Szkolenia prowadzone przez SAS Consulting zawdzięczają swoją wartość oraz gwarantowaną skuteczność połączeniu coachingu, mentoringu oraz doskonaleniu technik sprzedaży w praktycznych warunkach. Nasze podejście do szkoleń gwarantuje długotrwałe skutki zachowań oraz błyskawiczne rezultaty.

Rewolucyjnym podejściem jest przeniesienie laboratoryjnych warunków sal szkoleniowych na prawdziwe przypadki, które odbywają się w realnym świecie. Opierając się na tej dewizie skonturowaliśmy w SAS Consulting ofertę szkoleń, skupiających się przede wszystkim na praktycznym podejściu do zmian zachowania kierowników, liderów zespołów oraz przedstawicieli na bardziej efektywne.

Odpowiadając na zróżnicowanie potrzeb prezentujemy poniższą ofertę szkoleń:

Szkolenia Kadry Menadżerskiej

Szkolenie Kadry Menadżerskiej koncentruje się w głównej mierze na budowaniu systemów zarządzania obszarami produkcji, logistyki, sprzedaży czy administracji, jak również nauce skutecznego zarządzania zasobami ludzkimi.

Szkolenia obejmują:

- Analiza i budowanie systemów zarządzania;
- Zarządzanie poprzez cele;
- Zarządzanie kryzysowe;
- Negocjacje i techniki zarządzania zasobami ludzkimi;
- Metody wdrażania zmian.

Opis szkolenia:

Sesje szkoleniowe odbywają się w cyklach 4 dniowych (1 dzień sesja teoretyczna, 3 dni sesji praktycznych). Szkolenia odbywają u klienta.

Cena szkolenia : 5 500 PLN

Negocjacje i szkolenia sprzedażowe

Szkolenie sprzedażowe to inwestycja w rozwój ludzi, do których należy jedno z najcięższych zadań czyli utrzymywanie obrotu firmy. Szkolenie jest jednocześnie rozwojem umiejętności i kwalifikacji co znacznie wpływa na wartość pracowników.

Korzyści wynikające ze szkolenia to:

- Wzrost wartości i umiejętności sprzedażowych;
- Wzrost obrotów i efektywności pracowników;
- Wzrost świadomości i zdolności interpersonalnych;
- Poprawa lojalności klientów;
- Wzrost satysfakcji z wykonywanej pracy.

Opis szkolenia:

Sesje szkoleniowe odbywają się w cyklach 4 dniowych (1 dzień sesja teoretyczna, 3 dni sesji praktycznych). Szkolenia odbywają u klienta.

Cena szkolenia : 3 500 PLN

Korzyści kreatywnego podejścia

Metoda kreatywnego myślenia to podejście do szkoleń w sposób praktyczny, który u podstawy stawia sprawdzone techniki sprzedaży a przekazuje je w metodologii coachingu oraz mentoringu co sprawia, że efekt jest długotrwały i chętnie wykorzystywany na różnych płaszczyznach zawodowych.

Do głównych korzyści zaliczyć można:

- Długotrwałe rezultaty szkolenia,
- Wzrost zysków dzięki zwiększeniu sprzedaży,
- Wzrost stałych i potencjalnych klientów, dzięki systemowi budowania relacji,
- Poprawa lojalności klientów przez zwiększenie standardów obsługi,
- Zmniejszenie kosztów związanych z permanentną rekrutacją nowych pracowników,



„Nie możesz nauczyć człowieka niczego. Możesz mu pomóc odnaleźć to w sobie.” Galileusz.

Serdecznie zapraszamy